



## **BNO-dossier aanbestedingen**

[bno.nl/aanbestedingen](http://bno.nl/aanbestedingen)

### **Overzicht aanbestedingen in soorten**

#### **1. Meervoudig onderhandse aanbesteding**

Dit is de vorm waarbij aan twee of meer partijen een offerte wordt gevraagd. Deze offerteaanvraag kan minder of meer uitgebreid zijn. Vaak wordt er door de opdrachtgever na ontvangst van de offertes nog verder onderhandeld met de inschrijvers om betere condities te verkrijgen.

#### **2. Enkelvoudig onderhandse aanbesteding**

Ook wel genoemd de enkelvoudige uitnodiging. Opdrachtgever vraagt een offerte aan één partij en op basis daarvan sluiten opdrachtnemer en opdrachtgever in onderling overleg een overeenkomst.

#### **3. Openbare aanbesteding**

Een openbare aanbesteding is een aanbestedingsprocedure in één ronde. De opdracht wordt gepubliceerd en iedere geïnteresseerde ondernemer kan direct inschrijven. Alleen inschrijvers die aan de geschiktheidseisen voldoen komen voor de opdracht in aanmerking. Gunning geschiedt op basis van de inschrijving.

#### **4. Niet openbare aanbesteding**

Een niet openbare aanbesteding is een aanbestedingsprocedure in twee rondes. De opdracht wordt gepubliceerd. In die eerste ronde kan iedere geïnteresseerde ondernemer zich als gegadigde aanmelden. De opdrachtgever laat een vooraf vastgesteld aantal gegadigden tot de 2e ronde toe: de eigenlijke inschrijving. Gunning geschiedt op basis van de inschrijving. Voor daadwerkelijke inschrijving moeten minimaal 5 ondernemers worden uitgenodigd.

#### **5. Onderhandelingsprocedure met bekendmaking**

De opdracht wordt aangekondigd, waarna partijen zich kunnen aanmelden. Daarna selecteert de aanbestedende dienst minimaal 3 kandidaten, die worden uitgenodigd om een offerte in te dienen. De aanbestedende dienst kan onderhandelen over de voorwaarden met de verschillende concurrenten. Toepassing van de onderhandelingsprocedure mag uitsluitend als aan een zeer gelimiteerd aantal voorwaarden behoeft te worden voldaan.

#### **6. Concurrentie gerichte dialoog**

De opdrachtgever kondigt de opdracht aan, waarna partijen zich kunnen aanmelden. Daarna volgt een selectie, van minimaal 3 partijen met wie de dialoog wordt gevoerd. Na afronding van de dialoog krijgen de gegadigde een bestek en doen een inschrijving. De opdracht wordt gegund op basis van de inschrijving. Toepassing van de Concurrentie gerichte dialoog kan alleen bij zeer grote projecten waar het voor de opdrachtgever niet mogelijk is om nauwkeurig de vraag te specificeren, zonder de specialistische kennis van de inschrijver. Het verschil met de onderhandelings-procedure met voorafgaande bekendmaking is dat bij de onderhandelingen eerst om een prijs wordt gevraagd, en er dan over de laatste condities kan worden onderhandeld, terwijl de prijs vast blijft staan. Bij de Concurrentie gerichte dialoog wordt eerst over de oplossing onderhandeld, waarna de inschrijvers met een prijs dienen in te schrijven.

#### **Beroepsorganisatie Nederlandse Ontwerpers**

Postbus 20698  
1001 NR Amsterdam  
Danzigerkade 8a  
1013 AP Amsterdam

T +31 (0)20 624 47 48  
F +31 (0)20 627 85 85  
E [bno@bno.nl](mailto:bno@bno.nl)  
W [www.bno.nl](http://www.bno.nl)